

# ОСОБОГО

# НАЗНАЧЕНИЯ:

*Жезказган – Бейнеу,  
Аркалык – Шубарколь*

40

- Мәселенің мәнісі
- От первого лица



# Реалии дня сегодняшнего

**С НАСТУПЛЕНИЕМ ЛЕТНЕГО ПЕРИОДА АКТИВНО НАЧАЛИСЬ РАБОТЫ НА СТРОИТЕЛЬСТВЕ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫХ ЛИНИЙ ЖЕЗКАЗГАН – САКСАУЛЬСКАЯ И АРКАЛЫК – ШУБАРКОЛЬ. ТОО «КОМПАНИЯ «ЖОЛ ЖӨНДЕУШІ» – ЛИДЕР ЭТОГО ПРОЦЕССА, ПЕРЕШЛА КО ВТОРОЙ ФАЗЕ СТРОИТЕЛЬСТВА. ЗАВЕРШИВ В КОНЦЕ ПРОШЛОГО ГОДА СТЫКОВКУ ВЕРХНЕГО СТРОЕНИЯ ПУТИ, СТРОИТЕЛИ ПРИСТУПИЛИ К ДРУГИМ НЕ МЕНЕЕ ОТВЕТСТВЕННЫМ И ВАЖНЫМ ДЕЛАМ. ОБ ЭТОМ НАМ И РАССКАЗАЛ В ИНТЕРВЬЮ ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО КОММЕРЧЕСКИМ ВОПРОСАМ ТОО «КОМПАНИЯ «ЖОЛ ЖӨНДЕУШІ» АЙДАР ЗАКАРИН.**

*– АЙДАР ХАДИМОВИЧ, РАССКАЖИТЕ НАМ О ПРОВЕДЕННЫХ В ЗИМНИЙ ПЕРИОД ПОДГОТОВИТЕЛЬНЫХ РАБОТАХ. В КАКИХ УСЛОВИЯХ КОМПАНИЯ ПРИСТУПИЛА К СТРОИТЕЛЬСТВУ В ВЕСЕННЕ-ЛЕТНИЙ ПЕРИОД?*

– Как вы знаете, в прошлом году компания «Жол жөндеуші» выполнила задачу, поставленную перед нами Президентом страны, Правительством республики и руководством Акционерного общества «Национальная компания «Қазақстан темір жолы». Мы завершили первую фазу – укладку верхнего железнодорожного полотна и стыковку, благодаря которой уже сегодня осуществляется движение рабочих поездов. Грузы на перегон доставляются железнодорожным транспортом, что более эффективно, чем автомобильным.

Мудрая народная пословица гласит: готовь сани летом, а телегу зимой. Коллектив компании, следуя ей, не останавливал работу ни на один день и в зимний период. Мы использовали это время для тщательной подготовки к проведению всех необходимых летних мероприятий, чтобы ускорить выполнение стоящих перед нами в текущем году задач.

Мы заготавливали инертные материалы, несмотря на неблагоприятные погодные условия. Имеющиеся на линии выемки зимой были занесены снегом, что было вполне предсказуемо, а ввиду очень сильных снежных бурь движение по трассе было парализовано. В таких экстремальных условиях мы активно вели снегоборьбу и сделали все необходимое, чтобы сохранить строящиеся объекты в хорошем состоянии до теплого времени года.

С этой задачей мы справились. Запасенные своевременно инертные материалы позволяют нам



использовать их в полной мере сегодня. В первую очередь мы складировали щебень, понимая, что весной с его поставкой могут возникнуть трудности. Дело в том, что фракции 5\*20 и 25\*60, производимые щебеночными заводами и потребляемые нашей компанией, зимой не востребованы, а спрос на них поднимается лишь с началом весны, когда начинается строительный сезон.

Компания «Жол жөндеуші» обеспечивала работой щебеночные заводы зимой. Мы понимали, что весной начнется ажиотаж, так как длина подъездных путей щебеночного завода ограничена и ему трудно будет обеспечивать погрузку вагонов для всех клиентов. У компании сложились партнерские отношения с производителями щебня, они с пониманием относятся к значимости строительства нашего объекта и идут нам навстречу, поэтому мы имеем определенный приоритет в погрузке нашей фракции.



Следует отметить и то, что вся техника, задействованная в прошлом году на строительстве железной дороги, нуждалась в ремонте. Темп работ был очень высокий, и этого следовало ожидать. Не откладывая дела в долгий ящик, компанией еще в декабре 2013 года была проведена большая работа по распределению нашей путевой техники и подвижного состава на ремонтные предприятия. Зимой мы действовали вагоноремонтные мастерские, которые могли осуществлять деповский и капитальный ремонт подвижного состава. Таким образом, мы тщательно подготовились к активной фазе строительных работ, которые начинаются весной.

В текущем году нам предстоит завершающая фаза строительства – вывести на проектную отметку балластировку пути, засыпку щебнем, осуществить строительство устройств связи, централизации и блокировки, энергетики, социальных объектов, постов электрической централизации, на что мы сейчас и нацелены.

Кроме того, ТОО «Компания «Жол жөндеуші» была проведена большая работа по определению поставщиков, выявлению возможностей каждого из них. Необходимо было решить, с кем нам дальше работать, учитывая те или иные преимущества. С этой целью мы провели свод-анализ сильных и слабых сторон каждого поставщика и производителя. Также нами велась постоянная работа с заказчиком – филиалом АО «НК «ҚТЖ» – «Дирекция по строительству железнодорожных линий» по согласованию технических решений и к началу весенних работ у нас уже было четкое виденье, как мы будем работать.

За первые месяцы текущего года нами согласован и подписан Договор на поставку модульных постов ЭЦ, в которых будет размещаться оборудование СЦБ. Наш поставщик своевременно разместил заказы на изготовление и в настоящее время приступил к монтажу фундамента.

**– МОЖЕТЕ СКАЗАТЬ, КТО ИЗ ПАРТНЕРОВ КОМПАНИИ И ПОСТАВЩИКОВ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ ПРОЕКТОВ «ЖЕЗКАЗГАН – САКСАУЛЬСКАЯ» И «АРКАЛЫК – ШУБАРКОЛЬ» ОПРЕДЕЛЕН НА ДАННЫЙ МОМЕНТ ВРЕМЕНИ?**

– В Технико-экономическом и Техническом задании уже прописано, что системой СЦБ должна быть шведская система «Ebilock-950» производства компании «Bombardier», с ко-

торой мы провели много двусторонних встреч и переговоров. У нас есть общее понимание по обоим строящимся железнодорожным линиям. Если говорить о связи, то стоит отметить, что по плану в рамках проекта будет внедрена радиосвязь стандарта «Tetra», поставщиком данной услуги станет компания «Motorola», имеющая большие инжиниринговые возможности. С ней мы и планируем работать.

Если говорить о первичной связи, то ее поставщиком будет компания «ZTE». С каждым партнером были проведены встречи, на сегодняшний день существует обоюдное понимание, кто, как и чем будет заниматься в рамках проекта. Также сегодня на рынке существует множество опытных компаний, которые участвовали в проектах Узень – госграница с Туркменистаном, Хоргос – Жетыген и которые имеют опыт установки оборудования СЦБ и связи на перегоне. Мы с ними также ведем переговоры и заключаем контракты. В настоящее время деятельность в этом направлении продолжается.

Таков объем работ, проведенных ТОО «Компания «Жол жөндеуші» за прошедший период, не говоря уже о дополнительном объеме капитального ремонта, запланированного на 2014 год.

**– А КАКОЙ ОБЪЕМ РЕМОНТА ДОРОГ ПРЕДСТОИТ ВЫПОЛНИТЬ В ТЕКУЩЕМ ГОДУ?**

– К сожалению, по сравнению с прошлым годом в 2014-м объем капитального ремонта снизился. Причиной этого, как ни крути, является девальвация тенге, произошедшая в феврале текущего года. Все бюджетирование у нас происходит в национальной валюте, поэтому ее падение было неожиданно для нас и, безусловно, сказалось на тех или иных возможностях и в целом на экономике компании «Жол жөндеуші», ведь у нас заключены долгосрочные контракты с партнерами.

Если говорить непосредственно о строительстве, то дело в поставке оборудования, которое не производится ни в Казахстане, ни в России, а в дальнем зарубежье. Мы рассчитывали на определенную стоимость в тенге, а в результате его девальвации выходила иная цена. Поэтому, чтобы выйти из ситуации, приходилось сокращать даже инвестпрограмму, которая ежегодно планируется для обновления техники, закупки оборудования, инструментов и прочего.

*– А КАК В ЦЕЛОМ ОТРАЗИЛАСЬ ДЕВАЛЬВАЦИЯ НА ПОСТАВЩИКАХ ТОО «КОМПАНИЯ «ЖОЛ ЖӨНДЕШІ»», ПОДНЯЛИСЬ ЛИ ЦЕНЫ НА ЗАКУПАЕМЫЕ ВАМИ ОБОРУДОВАНИЕ И ТОВАРЫ? И УДАЛОСЬ ЛИ КАКТО РЕШИТЬ ЭТОТ ВОПРОС?*

– Девальвация очень сильно нас подкосила. К сожалению, нам пришлось отказаться от ряда закупаемого компанией оборудования либо перенести закуп на более поздний срок. После девальвации банки стали более настороженно работать с предприятиями, а лизинговые программы стали сворачиваться. Вот такие последствия повлекло за собой падение тенге. Конечно же, мы проводили ежедневную работу с поставщиками тех или иных материалов, осуществляющих свое производство на зарубежном оборудовании, запчасти и расходные материалы на которое прописаны в евро и долларах. Нам приходилось объяснять им, что в данной ситуации мы с ними находимся «в одной лодке», и просить не поднимать стоимость продукции и услуг.

Безусловно, необходимо отдать должное всем нашим поставщикам, с которыми нам удалось добиться того, чтобы не произошло валового взлета цен. Они не стали повышать стоимость своих услуг и предоставляемой продукции на 20% наряду с девальвацией, а лишь подняли цены на повысившиеся в цене расходные материалы и запасные части. Где-то мы подписались на повышение цен на отлагательных условиях, то есть по покупке того или иного объема, а с некоторыми поставщиками удалось добиться сохранения прежней цены. Вся эта работа позволила компании выйти из сложившейся непростой ситуации, найти понимание у наших партнеров и поставщиков.

*– КАКИЕ ЖЕ МЕРОПРИЯТИЯ ВОШЛИ В ИНВЕСТИЦИОННУЮ ПРОГРАММУ ТОО «КОМПАНИЯ «ЖОЛ ЖӨНДЕУШІ»?»*

– Основные мероприятия по инвестпрограмме – это капитальный ремонт техники и приобретение тяжелой техники – планировщика балласта, выправочно-подбивочной машины, стабилизаторов пути, электробалластера, укладочных кранов. Безусловно, сразу приобрести все это невозможно, поэтому инвестиционная программа компании распределена по периодам. За два года, прошедшие с момента утверждения программы, были запущены практически все договора на ее реализацию.

К примеру, недавно к нам пришел тяжелый 50-тонный автокран. Если в прошлом году компания была занята в первую очередь возведением верхнего строения железнодорожного полотна и его стыковкой, то в текущем году на первый план выходит инфраструктура. Нам предстоит работа по укладке стрелочных переводов и осуществление других монтажных работ. Раньше нам приходилось брать автокран в аренду, что было достаточно дорого, а сейчас наш собственный автокран будет работать на укладке стрелочных переводов на станционных путях, что позволит выполнять эту операцию более эффективно и решать множество задач.

*– В ТЕНДЕРЕ ПО СТРОИТЕЛЬСТВУ ЖЕЛЕЗНОЙ ДОРОГИ ЖЕЗКАЗГАН – САКСАУЛЬСКАЯ КАЗАХСТАНСКАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ, ЗАЯВЛЕННАЯ КОМПАНИЕЙ «ЖОЛ ЖӨНДЕУШІ», СОСТАВЛЯЕТ 72%. ВЕДУТСЯ ЛИ ВАМИ СЕГОДНЯ РАБОТЫ ПО ДАЛЬНЕЙШЕМУ УВЕЛИЧЕНИЮ ДОЛИ ОТЕЧЕСТВЕННОГО СОДЕРЖАНИЯ В ДАННОМ ПРОЕКТЕ?*

– Отмечу, что текущая ситуация говорит о том, что вероятнее всего у нас произойдет увеличение доли казахстанского содержания по сравнению с тем, что мы заявляли на тендер, потому что одно из приоритетных направлений нашей политики – это поддержание отечественных товаропроизводителей. Сегодня национальная компания рекомендует нам в этих целях поменять ряд используемых в проекте материалов иностранного производства на аналогичные казахстанские.

Эту рекомендацию компания «Жол жөндеуші» приняла с удовольствием, мы уже работаем с отечественными товаропроизводителями. Я думаю, что в связи с этим существует тенденция увеличения казахстанской составляющей проекта. Сейчас говорить о том, сколько именно процентов будет составлять эта доля, еще рано. Об этом можно будет утверждать лишь по завершении строительства. Однако по факту можно с уверенностью сказать, что казсодержание может быть выше, чем мы заявляли на тендере. Тенденция увеличения сейчас налицо.

*– СПАСИБО ВАМ, АЙДАР ХАДИМОВИЧ, ЗА ИНТЕРВЬЮ!*

**Даурен МОЛДАХМЕТОВ**